

WYKŁAD DLA STUDENTÓW UMCS

Pierwszy własny biznes - *Potencjał i zagrożenia, które warto znać.*

Przychodzi taki moment, kiedy na poważnie zaczynamy zastanawiać się nad koncepcją swojego życia zawodowego. Część osób już na studiach wie, co chce robić i w jakiej formie zarabiać. Część waha się pomiędzy etatem i własną działalnością. Oczywiście - jedna i druga forma zarabiania na życie posiada swoje plusy i minusy. Obydwie warto przetestować na własnej skórze, jeśli mamy taką możliwość. Pozwala to określić, która jest tą jedyną, w której pocujemy się najlepiej. Do której predysponuje nas nasz charakter i osobowość.

Zmiennych jest bardzo wiele, chcemy jednak skupić się na tym, co może dać prowadzenie własnej działalności. Dlaczego warto się na nią odważyć, a także jakich problemów można uniknąć już na wstępie. Jak się nie zniechęcić w trakcie jej prowadzenia i czerpać z tego prawdziwą radość.

Korzyści z prowadzenia własnego biznesu dla każdego będą oznaczały coś innego. Każdy przedsiębiorca podejmuje decyzję o rozpoczęciu działalności w oparciu o własne wyobrażenia, które dość szybko weryfikuje rzeczywistość. Mniej lub bardziej dotkliwie. Trzeba wspomnieć, że wielu tych potknięć można uniknąć, a samo wspomniane wyobrażenie biznesowej przestrzeni, można zweryfikować już dużo wcześniej. Pozwala to przygotować się na potencjalne trudności, poprzez odpowiednio opracowaną strategię działania.

Zatrzymajmy się na moment w kontekście wyobrażeń.

Większość ludzi na przykład, uważa, że to ogromny komfort prowadzić własny biznes i nie posiadać szefa. Nie musimy się dzięki temu podporządkowywać, tłumaczyć, stresować.

Tymczasem prowadząc działalność, co za tym idzie współpracując z klientami - okazuje się, że szefów mamy całkiem sporo. Każdy klient przedsiębiorcy to poniekąd szef. Od szefa zależało będzie, czy w odpowiednim czasie na koncie pojawi się zapłata za wykonaną usługę lub produkt, szef dość

surowo z reguły oceni, czy odpowiada mu jej jakość, czy jest usatysfakcjonowany i czy współpraca będzie kontynuowana. Wiedząc to, nabieramy pierwszej ważnej biznesowej umiejętności. Umiejętności słuchania, rozumienia potrzeb rynkowych, co prowadzi do znalezienia właściwej niszy dla naszych produktów i usług.

Wyobrażeń i wątpliwości, jakie pojawiają się w kontekście decyzji o rozpoczęciu własnej działalności jest nieskończenie wiele. Najczęściej oscylują one wokół pytań:

- ⇒ Dlaczego warto rozważyć założenie własnej firmy?
- ⇒ Czy to dziś w ogóle bezpieczne?
- ⇒ Skąd wziąć na to wszystko pieniądze i jak się przygotować?
- ⇒ Jaką rolę w biznesie odgrywa marketing? Czy istnieją narzędzia marketingowe, które można wdrożyć osobiście?
- ⇒ Czy w naszym kraju, patrząc przez pryzmat przepisów podatkowych prowadzenie własnej firmy ma sens?
- ⇒ Czy nie jest lepiej zatrudnić się na etacie zapewniając sobie bezpieczeństwo? (W tym momencie warto podpowiedzieć, że niekoniecznie, ponieważ takiego bezpieczeństwa nikt nie może już zagwarantować).

Na te i inne pytania dotyczące tworzenia i rozwoju własnego biznesu odpowiedzą Sebastian i Magdalena Bochyńscy - twórcy Klastra SMB Consulting Group, przedsiębiorcy posiadający również doświadczenie w pracy na etacie, łączący na co dzień biznes i naukę. Wieloletnie doświadczenie w najróżniejszych branżach, z racji tworzonych projektów biznesowych i szerokiej współpracy, pozwoliły im stworzyć trzon strategii biznesowej opracowanej między innymi dla początkujących przedsiębiorców. Pozwala on uniknąć najczęstszych i kosztownych błędów, wskazując na te elementy, na których należy się koncentrować i rozwijać na kolejnych etapach funkcjonowania firmy. Budując w ten sposób nie tylko świetnie prosperujący biznes, ale również to, czego potrzebujemy w dzisiejszej rzeczywistości rynkowej - poczucie bezpieczeństwa.

Bezpieczeństwa w prowadzeniu własnego biznesu.

