

WARSZTATY DLA STUDENTÓW UMCS

Zaplanuj swój biznes z dotacją - czyli jak otrzymać bezzwrotne środki finansowe na stworzenie własnej firmy

Prowadzenie biznesu w obecnej rzeczywistości rynkowej nie jest rzeczą łatwą. Jedną z największych trudności, jaka pojawia się już na wstępie - w zasadzie jeszcze zanim początkujący przedsiębiorca w ogóle podejmie decyzję o założeniu własnej działalności - jest kwestia środków finansowych potrzebnych do jej uruchomienia.

Wśród dostępnych instrumentów finansowych na szczególną uwagę zasługują dotacje - z uwagi na swój bezzwrotny charakter. Potrzeba jednak spełnić całkiem sporo wymogów, które stawiają instytucje przyznające środki. Odpowiednie przygotowanie się i wiedza mogą bardzo pomóc, aby w otrzymaniu wsparcia finansowego. Warto jednak wspomnieć, że dotacje jako narzędzie wspierające stworzenie i rozwój biznesu to dużo więcej. Pochopnie kojarzą się z kilkustronicowym wnioskiem do wypełnienia - tym czasem są procesem, który wymaga stworzenia szczegółowego planu opartego na wielopłaszczyznowych badaniach. To nie tylko pozwala uzyskać profity w postaci wsparcia finansowego - ale też daje poczucie bezpieczeństwa i pewności, że koncepcja biznesowa ma sens.

Przedmiot warsztatów

Warsztaty mają na celu podzielenie się z uczestnikami praktyczną wiedzą dotyczącą dotacji bezzwrotnych, odpowiadając na pytania:

- Czym są dotacje, gdzie znaleźć program odpowiedni dla siebie,
- Kto może się starać o dotację,
- Jak wygląda i ile trwa proces dotacyjny,
- Jak się do niego przygotować i przebrnąć kolejne jego etapy (jak uzyskać środki).

Dla kogo przygotowano warsztaty

Adresatem warsztatów jest każdy, kto myśli o własnym biznesie. Nie tylko w kwestii uzyskania wsparcia finansowego - ale także stworzenia planu i strategii pozwalającej na bezpieczny i aktywny rozwój przedsiębiorstwa.

Proces dotacyjny zawsze wiąże się z koniecznością uargumentowania zasadności przyznania środków na tę konkretną inwestycję. Inaczej mówiąc, przedstawienia dowodów na to, że inwestycja jest potrzebna, nowatorska, konkurencyjna i rentowna. Musi zatem być ona doskonale przemyślana i dopracowana, po to, by biznes nie tylko utrzymał się na rynku - ale miał szansę na rozwój i sukces.

Zakres wiedzy

Uczestnicy warsztatów dowiedzą się:

- O jakie bezzwrotne środki mogą się starać,
- Jakimi muszą spełniać podstawowe kryteria,
- Jak się przygotować do procesu dotacyjnego, by zwiększyć swoje szanse na pozytywną ocenę instytucji,
- Jak wygląda proces dotacyjny i dlaczego nie polega wyłącznie na wypełnieniu wniosku
- Jakimi podstawami marketingowymi i rynkowymi warto znać w procesie dotacyjnym
- Co poza uzyskaniem środków finansowych daje dotacja
- Co dzieje się po przyznaniu dotacji
- Kiedy warto podjąć współpracę z firmą doradczą.

Prowadzący

Prowadzący warsztaty to Sebastian i Magdalena Bochyńscy, twórcy Klastra SMB Synergy Group, stworzonego między innymi z myślą o wspieraniu polskiej przedsiębiorczości oraz wiązaniu nauki z biznesem. Temat dotacji (tworzenia projektów dotacyjnych) towarzyszy im od ponad dwudziestu lat, natomiast zakres działalności poszerzyli o wiele innych dziedzin

pozwalających na kompleksową obsługę inwestycji - między innymi o księgowość, marketing oraz badania i rozwój.